



Peter van de Bovenkamp is net verhuisd wat hem ertoe bracht te investeren in een VLT apk-straat.

Gunning cruciaal bij het zakendoen

In nog geen tien jaar tijd van eenmanszaak naar universele werkplaats met zes technici op de vloer. De recente verhuizing en het installeren van een splinternieuwe remmentestbank laten zien dat het ondernemer Peter van de Bovenkamp serieus is.

Het vrijkomen van de hal ging niet lang aan Peter voorbij. Deze hal en de vorige locatie zijn van dezelfde huurbaas en Peter zag snel de mogelijkheden die zijn toekomstige plek zouden bieden. "Bovendien heb ik kunnen afspreken het pand op korte termijn te kopen, zodat ik nu met een gerust hart erin investeer." Ook met het buitenterrein heeft

Peter plannen. De tijdelijke oplossing voor zijn kantoorplek moet een permanente oplossing krijgen waar ook de kantine en wasruimte voor zijn team een plek krijgen. In de hal geeft dat weer ruimte voor extra magazijnruimte. Het pand heeft twee overheaddeuren op de kopse kant en achter de rechter ligt de inspectieput met remmentestbank en spelingsdetector. Het is een VLT geworden, met tabletbediening. "Ik moet een klik hebben met een leverancier, aan praatjesmakers heb ik een hekel. Met Michiel van der Eijk klikte het meteen, hij draait er niet omheen en houdt net als ik van duidelijke taal. Je merkt dat het niet alleen om de



www.vltest.nl

Voor meer achtergronden,
foto's en technische info:
www.vltest.nl/AST2023-3

order gaat, maar om de klantzide. De communicatie tijdens het hele proces verliep prima." Peter verwacht op jaarbasis ruim 450 keuringen te gaan doen en zo'n tweehonderd

tacho-ijkingen. "In ons vorige pand lag ook een remmentestbank en toen hebben we dat aantal ruim gehaald." De installatie van een eigen unit op deze plek sprak voor Peter vanzelf: "Het loont niet om dat uit te besteden. Klanten komen naar mij omdat ze mij de business gunnen en dan wil ik ze ook volledig kunnen bedienen." Tot de klantenkring rekent Peter veel lokale ondernemers, van transporteurs en veehouders tot loonbedrijven en eigen rijders. In het team is veel DAF-kennis in huis, maar het aandeel Scania's is fors zo blijkt tijdens ons bezoek. "Dat klopt, dat is historisch zo gegroeid, maar ook Volvo en Mercedes zien we hier veel hoor."

